TD SYNNEX | Cisco Distributor

Sæt fart på din Cisco vækst med administrerede tjenester, der er klar til lancering

Tjenester kan blive den nemmeste vej til tilbagevendende omsætning, større aftaler og stærkere Cisco 360 Partner Program-status for dig uden at opbygge 24/7-drift.

Vores tilbud

Cisco-tilpassede administrerede tjenester, der lanceres hurtigt, sælges nemt og fungerer pålideligt, så du kan fokusere på vækst i stedet for drift.

Hvilken udfordring vi løser

Partnerne ved, at tjenesterne øger deres avance, kundefastholdelse og programfordele, men opbygningen af kapaciteten er kompleks og dyr: Det kræver certificeringer, specialiseringer, SLA'er, servicedesk, livscyklus, compliance og sporing af kundetilfredshed. Den byrde fjerner vi, så du kan skalere hurtigere.

Hvad du får

SNOC – Managed Secure Network Operations Center

- Cisco valideret driftsmotor, der opfylder strenge leveringsstandarder uden behov for ansættelser eller værktøjer.
- 24/7 fjerndrift, SLA-levering, livscyklusprocesser og mulighed for flere leverandører.
- Foretrukken partner-klart fundament for at give dig hurtigere fremgang med Cisco 360.

Derfor er det vigtigt for din virksomhed

- **Nemmere GTM:** Sælg en komplet, valideret tjeneste fra dag ét.
- **Større pipeline og aftalestørrelser:** Tilknyt tjenester til Meraki og sikkerhedsmuligheder som noget helt naturligt.
- **Tilbagevendende indtægt:** Forudsigelig månedlig bruttoavance med højere levetidsværdi.
- **Ingen investering i drift:** Undgå omkostningerne og risikoen ved at etablere et SOC/NOC.

TD SYNNEX | Cisco Distributor

Konkrete eksempler

Serviceledede partnere er på linje med Ciscos strategi for livscyklusværdi og incitamenter. Og SNOC-arkitekturen omsætter rå Meraki-telemetri til handling i realtid via Cisco XDR og automatiseret håndhævelse med BPS.

Cisco 360 Partner Program

Direkte indvirkning på Cisco 360-partnerprogrammet

- **Hurtigere parat:** Opfyld drifts- og livscykluskrav uden at opbygge interne teams.
- **Højere PVI-signaler:** Tjenester styrker livscyklusengagementet, indførelse, fornyelser og præstationsmålinger.
- **Adgang til incitamenter:** Fremskridt giver berettigelse til samlede partnerincitamenter og marketingsupport.

Kunderesultater, du kan stå inde for

Ensartet synlighed på tværs af networking og sikkerhed

Hurtigere registrering og reaktion med korreleret telemetri

Proaktiv optimering af netværkets ydeevne

Beskyttelse på virksomhedsniveau og forudsigelige omkostninger

Ideelle anvendelsestilfælde

- Du sælger Meraki i dag og ønsker at tilføje en administreret tjeneste på kort tid.
- Du ønsker status som Foretrukken Partner og har brug for leveringskapacitet nu.
- Du ønsker at øge sikkerhedsindtægterne uden at etablere et SOC.
- Du har brug for fleksibilitet med pay-as-you-go for at kunne udvide tjenesterne i takt med efterspørgslen.

Hvad der gør os anderledes

- Turnkey, Cisco tilpassede operationer, der består audits og skalerer med dig.
- Samlet SOC+NOC model (SNOC) drevet af Meraki telemetri, Cisco XDR analyse og automatiseret håndhævelse.
- Fokus på din succes: Du sælger og opbygger relationer, vi leverer og kører service.

Kontakt os for at få skræddersyet support