

Ollaanko yrityksessäsi varauduttu tulevaan?

TD SYNnex MSP Evolve™ auttaa MSP-toimittajia etenemään luottavaisin mielin yhdistämällä myyntimahdollisuudet, valmiudet ja yhteisöllisyyden yhteen ja samaan palveluun.

TD SYNnex MSP Evolve™ on suunniteltu mukautumaan MSP-toimittajien tavoitteisiin, kasvuun ja prioriteetteihin liiketoiminnan kaikissa vaiheissa.

Mahdollisuuksia tulee lisää. Samalla kasvavat myös paineet. Asiakkaat odottavat yhä useammin ennakoivaa tukea, ennakoitavissa olevia kustannuksia ja jatkuvasti hallittua teknologiaa. Samalla MSP-toimittajien on pysyttävä ajan tasalla vauhdikkaasti kehittyvistä teknologioista, kehitettävä uutta osaamista, turvattava katteensa, skaalautettava tehokkaasti ja erottauduttava muista yhä kilpailluimmilla markkinoilla.

Yhdenkään MSP:n ei pitäisi joutua vastaamaan näihin haasteisiin yksin. Niillä yrityksillä, jotka osaavat hyödyntää oikeanlaista osaamista, teknologiaa ja tukea, on parhaat mahdollisuudet kasvuun.

Esittelyssä TD SYNnex MSP Evolve™

Halusipa yrityksesi sitten vahvistaa olemassa olevia palvelujaan, parantaa toimintansa tehokkuutta tai siirtyä käyttämään uusia teknologioita, TD SYNnex MSP Evolve™ on liiketoimintaa tukeva kehys, joka auttaa muuntamaan markkinoiden aiheuttamat paineet edistysaskeliksi ja myyntimahdollisuudet kestäväksi kasvuksi. TD SYNnex MSP Evolve™ auttaa MSP-toimittajia saavuttamaan kolme tärkeää tavoitetta:



Myyntimahdollisuudet

Markkina-analytiikka, strateginen ohjaus ja selkeästi viitotetut kasvureitit auttavat vapauttamaan uusia tulovirtoja ja laajentamaan palvelutarjontaa. Toiminnan virtaviivaistaminen sekä alustojen, markkinapaikkojen ja yrityspalveluiden hyödyntäminen tukevat toiminnan sujuvoittamista, tehokkuuden parantamista ja säännöllisten tuottojen kasvua.



Valmiudet

Käyttöönotto-ohjelmien, teknisten sertifiointien ja erikoiskoulutuspolkujen avulla teknisiä taitoja sekä myynti- ja liiketoiminnallista osaamista voi kehittää vaivattomasti myynnin, toimitusten ja skaalautumisen tukemiseksi. Arvioinnit, ammattilaispalvelut ja integroitutituki auttavat parantamaan valmiuksia ja yltämään tuloksiin.



Yhteisöllisyys

Yhteisössämme MSP:t voivat keskustella muiden MSP-yritysten, teknologiatoimittajien ja TD SYNnexin konsulttien kanssa erilaisissa tapahtumissa ja webinaareissa, joissa he voivat vaihtaa näkemyksiä, ratkoa haasteita ja luoda yhdessä uusia mahdollisuuksia. MSP-toimittajien tarpeisiin kehitetyt materiaalit, MSP-konsultointipalvelut ja monet muut resurssit auttavat menestymään nopeammin ja varmistamaan pitkän aikavälin menestyksen.

Tutustu TD SYNnex MSP Evolve™ -ratkaisuun

Valmiuksien tarjoaminen ja yhteisöllisyys

MSP:t voivat vahvistaa osaamistaan ja luoda pohjaa tulevalle kasvulle ohjelman tarjoaman koulutuksen, sertifiointien, markkina-analytiikan, MSP-toimittajien tarpeisiin kehitettyjen tapahtumien sekä alan asiantuntijoiden ja muiden MSP-yritysten muodostaman verkoston kautta.

Myynnin aikana

Myyntimahdollisuuksien tuonti markkinoille asiantuntevan myyntisuunnittelun, arviointien, ammattilaispalveluiden ja liiketoiminnallisen ohjauksen avulla. Nämä palvelut on suunniteltu auttamaan palvelutarjonnan laajentamisessa ja onnistuneiden asiakastulosten saavuttamisessa.

Myynnin jälkeen

Elinkaaripalvelut, hallinnoidut tukipalvelut ja markkinapaikkaratkaisut auttavat tehostamaan palveluiden toimittamista, vahvistamaan asiakasuskollisuutta ja lisäämään säännöllisiä tuottoja.

Miksi valita TD SYNnex?

TD SYNnex yhdistää toisiinsa erityisasiantuntemuksen, teknologiatoimittajat, palvelut, valmiuksien kehittämisen ja koko MSP-yhteisön ja auttaa tätä kautta kumppaneitaan reagoimaan muutoksiin, kehittämään valmiuksiaan ja muuntamaan myyntimahdollisuudet todelliseksi tuloksi asiakkaille ja yrityksille itselleen.

Onko yrityksesi valmis kehittämään MSP-liiketoimintaansa?

Tutustu tarkemmin

TD SYNnex MSP Evolve™ | Mahdollisuuksia. | Valmiuksia. | Yhteisöllisyyttä.